O Economic Development Board e a estratégia de sobrevivência: resumo

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

O Economic Development Board, criado em 1º de agosto de 1961 por recomendação de uma missão das Nações Unidas chefiada por Albert Winsemius, foi o instrumento com o qual o governo da Singapura autônoma se propôs a absorver o desemprego em massa por meio da industrialização. Após a separação da Malásia em 1965, a estratégia passou de um mercado regional protegido para a indústria de exportação de empresas multinacionais, atraídas pelas isenções fiscais temporárias para empresas pioneiras previstas no Economic Expansion Incentives (Relief from Income Tax) Act 1967 e pela agilidade do EDB, como demonstrou a chegada da Texas Instruments em 1968. A decisão britânica de retirar suas forças até 1971, que ameaçava cerca de um quinto da economia e mais de 30.000 empregos, foi respondida com a conversão das bases em estaleiros e terrenos industriais e com um esforço disciplinado de atração de novos investimentos. O Employment Act e as alterações da legislação de relações de trabalho de 1968, o National Wages Council de 1972, o Land Acquisition Act 1966 e a habitação pública deram ao Estado o controle sobre o trabalho e a terra, a um preço pago por trabalhadores e proprietários de

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

terras que reformas posteriores reduziram em parte. O modelo resultante, em que statutory boards e empresas ligadas ao governo concebem e mantêm mercados abertos, moldou o mercado offshore, os regimes de incentivos e o estilo regulatório do centro financeiro descritos nos capítulos seguintes.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com